

INFORMAȚII PERSONALE

Gavriluț Darie



Str. 1 Decembrie, nr. 17, et. 1, ap. 5, oraș Oradea, jud. Bihor, 410073, România

04 0770604704

darie.gavrilut@gmail.com

<https://www.linkedin.com/in/gavrilut-darie-66344143/>

| Data nașterii |

EXPERIENȚA
PROFESIONALĂ

Octombrie 2022 - prezent

NPI Demand Analyst

Plexus România, Oradea, website angajator: <https://plexus.com/en-us/>

Principalele activități și responsabilități:

- Planificarea capacitivă a proiectelor noi
- Menținerea legăturii cu clienții și factorii decizionali.

Tipul sau sectorul de activitate: EMS (Electronic Manufacturing Services)

Septembrie 2022 – Prezent

Asociat – plata cu ora, Facultatea de Științe Economice, Universitatea din Oradea

Activitate de predare a următoarelor seminarii: Product projecting and design, Statistică economică

Iunie 2019 - prezent

Planificator Producție II

Plexus România, Oradea, website angajator: <https://plexus.com/en-us/>

Principalele activități și responsabilități:

- Menținerea legăturii cu producția pentru a executa planul de producție, în vederea livrării la timp a produselor.
- Crearea și menținerea programului de producție (plan) pentru echipamente și procese comune.
- Menținerea legăturii cu factorii de decizie în vederea eficientizării activității.
- Monitorizare costuri

Tipul sau sectorul de activitate: EMS (Electronic Manufacturing Services)

Ianuarie 2018 – Iunie 2019

Planificator Producție

Celestica România, Oradea, website angajator: <https://www.celestica.com/>

Principalele activități și responsabilități:

- Planificarea necesarului de producție.
- Reglări de stoc.
- Previzionare, analiza de stocuri și monitorizare costuri.

Tipul sau sectorul de activitate: EMS (Electronic Manufacturing Services)

Februarie 2016 – Mai 2017

Reprezentant Vânzări

JTI Manufacturing SA, Oradea, website angajator: <https://www.jti.com/europe/romania>

Principalele activități și responsabilități:

- Negociere cu clientul final în vederea creșterii vânzărilor.
- Menținerea unor relații de afaceri pozitive pentru a asigura/crește nivelul vânzărilor.
- Promovarea valorilor, produselor și serviciilor companiei.

Tipul sau sectorul de activitate: Comerț cu ridicata al produselor din tutun.

Decembrie 2013 – Iulie 2014 **Reprezentat Relații Clienți**

YARDI Systems, Cluj-Napoca, website angajator: <https://careers.yardiromania.ro/>

Principalele activități și responsabilități:

- Anticiparea nevoilor clienților.
- Promovarea produselor și serviciilor firmei.
- Intermedierea de relații de afaceri între diverși clienți și furnizori

Tipul sau sectorul de activitate: BPO/Call Center.

Octombrie 2010 – Noiembrie 2013 **Activitate în departamentul de vânzări în cadrul ONG-ului AIESEC Cluj-Napoca**

Principalele activități și proiecte

- Membru al departamentului de vânzări.
- Membrul în echipa de organizare al proiectului GROW (derulat în perioada Ianuarie 2010 – Aprilie 2011).
- Membrul în echipa de organizare al conferinței TRIX (Aprilie 2011).
- Coordonatorul echipei de organizare al conferinței de planificare locală (LPM) (Iulie 2011).
- Membrul în echipa de organizare al proiectului Sunny Days (derulat în perioada Iunie 2012 – Septembrie 2012).
- Membrul în echipa de organizare al proiectului marketing Summer School (derulat în perioada Iulie 2012 – Septembrie 2012).

EDUCAȚIE ȘI FORMARE

Septembrie 2018 – Prezent **Doctor în domeniul "Economie"**

Nivel EQF 8

Facultatea de Științe Economice, Universitatea din Oradea, Oradea, România

- Titlul tezei: "Regional development and innovation in the context of the Romanian start-up sector".

Septembrie 2018 – Ianuarie 2023 **Activități științifice în cadrul Școlii doctorale de științe economice**

- Asistent suport tehnic și editare text în cadrul conferinței Emerging Markets Economics and Business. Contributions of Young Researchers.
- Activități suport editorial la Oradea Journal of Business and Economics
- Recenzor la Oradea Journal of Business and Economics, Emerging Markets Economics and Business. Contributions of Young Researchers., Conferința EINCO, Conferință doctoranzilor
- Activitate didactică neremunerată prin plată cu ora (2018, 2019), remunerată (2022, 2023)

Septembrie 2013 – Februarie 2016 **Studii de masterat în domeniul "International Business Management" (Management Internațional) la linia engleză de studii**

Facultatea de Științe Economice și Gestiunea Afacerii, Universitatea Babeș-Bolyai, Cluj-Napoca, România

- Titlul Tezei: "Development and Innovation Strategy in the Romanian Oil Sector" (Strategii de dezvoltare și inovare în sectorul petrolier din România).
- Materii studiate: Inteligență Emoțională, Management Strategic, Managementul Inovației, Marketing Internațional, Finanțe, Politici Europene.

Februarie 2015 – Iunie 2015 Bursă ERASMUS

Facultatea de Științe Economice, Universitatea din Trento, Trento, Italia

- Materii studiate: Strategii și Managementul Inovației, Strategii Internaționale, Psihologia Alegerii și Decizii Economice, Comportament Organizațional, Management Internațional, Drept Internațional.

Septembrie 2010 – Iunie 2013 Studii de licență în domeniul "Management" la linia engleză de studii

Facultatea de Științe Economice și Gestiunea Afacerii, Universitatea Babeș-Bolyai, Cluj-Napoca, România

- Titlul Tezei: "Organizational Creativity" (Creativitate Organizațională).

Ianuarie 2012 – Iunie 2012 Bursă ERASMUS

WINDESHEIM University Of Applied Science, Zwolle, Olanda

- Materii studiate: Strategii și Managementul Inovației, Comunicare Interculturală, Politici Economice Europene, Comportament Organizațional, Management Internațional, Drept Internațional.

Septembrie 2006 – Iunie 2010 Diplomă de bacalaureat

Colegiul Economic Partenie Cosma, Oradea, România

Septembrie 2002 – Iunie 2006 Diploma de capacitate

Liceul Teologic Greco-Catolic, Oradea, România

COMPETENȚE PERSONALE

Limba maternă Limba română

Alte limbi străine cunoscute

	INTELEGERE		VORBIRE		SCRIERE
	Ascultare	Citire	Participare la conversație	Discurs oral	
Engleză	C1 Avansat	C1 Avansat	C1 Avansat	C1 Avansat	C1 Avansat
Cambridge C1 Advanced obținut în Iunie 2009					
Maghiară	B2	B2	B2	B2	B2
Franceză	B1	B1	B1	B1	B1
	B2	B2	B2	B2	B2

Scrieți denumirea certificatului. Scrieți nivelul, dacă îl cunoașteți.
Niveluri: A1/A2: Utilizator elementar - B1/B2: Utilizator independent - C1/C2: Utilizator experimentat
Cadru european comun de referință pentru limbi străine

Competențe de comunicare

Bune competențe de comunicare - dobândite prin experiența proprie prin participare la seminarii și sesiuni de comunicare care au avut ca și tematică comunicarea interculturală. În acest sens, am dobândit în Martie 2012 o certificare de comunicare interculturală în cadrul proiectului "Intensive Program-Intercultural Communicative Skills" organizat în cadrul Universității Windesheim din Olanda. A se vedea punctul j. Dovadă participare la "Intensive Program-Intercultural Communicative Skills" organizat în cadrul Universității Windesheim din Olanda" din Anexe.

Coaching/Mentoring - am oferit constant colegilor, am discutat despre aspirațiile a 3 colegi și am reușit să le cresc atât nivelul de productivitate, cât și nivelul de cunoștințe specifice domeniului de planificare a producției.

Bune abilități de vorbit în public (public speaking) - aceste abilități au fost dobândite din timpul facultății, prin diversele proiecte și programe la care am luat parte. De asemenea, activitatea mea în cadrul ONG-ului AIESEC a presupus adesea vorbitul în public, pe diverse teme ce țin de vânzări, antreprenoriat și negociere. De asemenea, activitatea mea din cadrul școlii doctorale, atât prin participarea la diverse conferințe cât și activitatea didactică, au contribuit la creșterea și dezvoltarea competențelor de vorbit în public.

Spirit de echipă - activitatea mea din cadrul ONG-urilor AIESEC și "Fabrica de Antreprenori" presupunea cel mai adesea munca în echipă. Prin implicarea mea în diverse proiecte în care am fost manager de proiect a rezultat o adaptabilitate socială crescută, empatie ridicată, precum și capacitatea de a lucra în echipe diverse.

Competențe organizaționale

Bune abilități de leadership - experiența în cadrul ONG-urilor, experiența de 2 ani în management proiectelor, precum și studiile urmate în cadrul unei facultăți cu profil economic mi-au oferit șansa de a mă maturiza și de a îmi dezvolta bune abilități de management al timpului, aplanare a conflictelor și leadership. În prezent, răspund de o echipă eficientă de 3 persoane, care reușește constant să își ducă proiectele la bun sfârșit, ținând cont de indicatorii de performanță impuși.

Gândire analitică și capacitate de multitasking – dezvoltate ca urmare a activității mele în cadrul ONG-urilor AIESEC și "Fabrica de Antreprenori". Am fost constant implicat în cel puțin două proiecte (simulat), astfel încât am învățat să îmi gestionez bine timpul, resursele, să gândesc la rece și reușesc să obțin un randament ridicat din activități diverse.

Bune abilități de planificare și organizare - desprinse din perioada în care activam ca și "reprezentat relații clienți", când am reușit să obțin rezultate bune la locul de muncă, și concomitent să urmez cursurile facultății.

Competențe dobândite la locul de muncă

Six Sigma/Kaizen/Sisteme de calitate – activitatea mea de planificator de producție e strâns legată de controlul calității. Prin activitatea mea, am dobândit cunoștințe în domeniul calității, reușind, prin planificare atentă și control, să reduc în cadrul proiectelor de care răspund nivelul de rejecții.

Subject Matter Expert - prin aprofundarea cunoștințelor din domeniile planificării, controlului și gestiunii resurselor companiei.

Flexibilitate și ascultare activă - în activitatea mea zilnică, nu pot acumula noi informații, cunoștințe și experiențe fără a fi flexibil. De asemenea, am învățat să preiau informații și să iau rapid și eficient decizii prin ascultare activă.

Competențe digitale

AUTOEVALUARE				
Procesarea informației	Comunicare	Creare de conținut	Securitate	Rezolvarea de probleme
Utilizator experimentat	Utilizator experimentat	Utilizator experimentat	Utilizator experimentat	Utilizator experimentat
Niveluri: Utilizator elementar - Utilizator independent - Utilizator experimentat				
Competențele digitale - Grilă de auto-evaluare				
Certificat de competențe digitale – obținut în 2010				
SAP	Utilizator experimentat - utilizez constant acest program la locul de muncă.			
SPSS	Utilizator experimentat - am învățat să utilizez acest program din timpul masteratului.			

Microsoft Office (Excel, Word,
Power Point)

Utilizator experimentat - 10 ani de experiență.

Interese

Avid cititor
Colecționar de timbre
Muzică
Trail running
Coaching

Permis de conducere

Categoría B – am obținut permisul de conducere categoria B din anul 2009. Nu am avut nici un incident rutier.

INFORMAȚII
SUPLIMENTARE

Certificări

Cambridge C1 Advanced obținut în Iunie 2009 – certificat de competență lingvistică. A se vedea punctul „b. Diploma Cambridge Nivel C1” din Anexe.

Seminarii

Am susținut seminarul de „Supplier Relationship Management” în decursul semestrului 2 al anului universitar 2019/2020, seminarii la disciplina Product projecting and design (2021, 2022) și Statistică (2022)

Distincții

Octombrie 2008- Iunie 2009 - Locul 1 la nivel național în cadrul competiției de tranzacționare bursieră, organizat de Junior Achievement Romania, în colaborare cu Tradeville și Bursa de Valori București. A se vedea punctul „h. Dovezi participări la competiții organizate de Junior Achievement România” din Anexe.

Octombrie 2008- Iunie 2009 - “Junior Achievement- Young Entrepreneur Banks in Action Competition”- competiție de simulare bancară: Locul 1 la nivel național, locul 5 la nivel European. A se vedea punctul „h. Dovezi participări la competiții organizate de Junior Achievement România” din Anexe.

Octombrie 2009- Iunie 2009 Locul 5 la nivel național în cadrul competiției “JA-YE Titan Competition” (competiție de simulări de afaceri). A se vedea punctul „h. Dovezi participări la competiții organizate de Junior Achievement România” din Anexe.

Oradea, ianuarie 2023

Semnătura